

Rapide et efficace par rapport au revêtement interne



Dans le centre de revêtement, l'équipe de CemeCon travaille chaque jour avec la même technologie que celle qui est installée chez les clients.

La meilleure formation en matière de revêtement aux États-Unis

Une production plus rapide, un contrôle qualité complet, aucun coût pour les entreprises de revêtement : les avantages d'une ligne de revêtement interne sont évidents.

Cependant, les fabricants d'outils hésitent souvent à s'engager dans cette voie, craignant de ne pas pouvoir y faire face. Avec CemeCon comme partenaire, cette crainte est totalement infondée. Car avec HiPIMS - la meilleure technologie de revêtement sur le marché - et la formation "made in the USA" des experts en revêtement de CemeCon Inc. la vision devient une affaire.

Lorsque l'on compare le processus d'affûtage des outils et le processus de revêtement, il devient rapidement évident que les mêmes facteurs sont importants dans les deux processus : L'élément central de l'affûtage des outils de précision est, bien entendu, la machine à affûter. Mais sans les périphériques appropriés - meule, lubrifiant de refroidissement, système de filtrage du liquide de refroidissement, équipement de serrage, etc. - et sans formation à l'utilisation de la technologie, le fabricant ne produira pas d'outils compétitifs, même avec la meilleure machine.



L'équipe de CemeCon Inc. connaît parfaitement les processus et peut offrir la meilleure formation en matière de revêtement aux États-Unis.

La combinaison parfaite : La technologie HiPIMS et la formation de CemeCon

Il en va de même pour le revêtement : Le CC800[®] HiPIMS est la meilleure technologie de revêtement disponible sur le marché. Pourtant, c'est la somme de nombreux petits détails qui transforme un outil rectifié en un outil parfaitement revêtu. Par exemple, 50 % du succès dépend de la périphérie, c'est-à-dire du nettoyage et du prétraitement des outils. Et bien sûr, la formation est également cruciale dans ce domaine.

CemeCon possède des années d'expérience à chaque étape du processus de revêtement et, ce qui est tout aussi important, la capacité de partager ces connaissances. CemeCon, Inc. fournit des services de revêtement au marché nord-américain depuis près de 20 ans et comprend les défis associés à l'exploitation et à la croissance d'une installation de revêtement. Deux nouveaux systèmes de revêtement CC800[®] HiPIMS ont été installés au début de l'année à Horseheads afin de répondre à la demande croissante suite aux ajouts de SteelCon[®], FerroCon[®] Quadro, MultiCon et InoxaCon[®] Plus.

Eli Roberts, responsable technique chez CemeCon, Inc : "L'un des principaux avantages que nous avons par rapport à nos concurrents est que nous utilisons quotidiennement les mêmes équipements de revêtement et périphériques que nos clients. Si nous installons des équipements chez un client dans le cadre de ses propres installations de revêtement, nous les avons dans les nôtres et nous travaillons avec eux jour après jour. C'est pourquoi notre équipe connaît la ligne de revêtement interne de nos clients, leurs processus et leurs flux de travail dans les moindres détails, et elle est également capable de les aider à comprendre les subtilités du CC800[®] HiPIMS. La formation des clients ne diffère pas de celle de nos propres employés. Même après l'installation, nos techniciens expérimentés sont là pour répondre à toutes les questions qu'un client

pourrait avoir concernant son système de revêtement ou ses processus". Les fabricants d'outils acquièrent ainsi rapidement la confiance et la souveraineté nécessaires pour maîtriser facilement le processus de revêtement et répondre aux besoins changeants du secteur de l'usinage.

Le centre de revêtement de l'entreprise, situé à Horseheads, apporte d'autres avantages : Les experts de CemeCon, Inc. connaissent très bien le marché américain, ses exigences et ses particularités et utilisent ces connaissances tous les jours pour le revêtement d'outils de précision. Il n'y a pas de programme standard, mais des solutions spécialement adaptées au marché américain. Jeff Barlow, président de CemeCon Inc : "Notre succès est basé sur le succès de nos clients. Il est facile d'installer et d'apprendre à faire fonctionner l'équipement. Le véritable défi et la clé du succès consistent à comprendre l'ensemble du processus, du début à la fin. Si nous savons quelque chose, c'est à nous de le partager et d'aider nos clients à l'appliquer. C'est cet engagement qui nous différencie des autres".



Nouveau président de CemeCon Inc.

Jeff Barlow a été nommé président de CemeCon, Inc. en novembre 2022. Son retour au sein de l'entreprise lui permet d'apporter ses connaissances approfondies à l'organisation, puisqu'il a passé du temps au support technique interne et client, à l'ingénierie et à la direction de la production.

[SteelCon®](#)

[FerroCon®Quadro](#)

[InoxaCon®](#)

[In-house coating](#)

[CC800® HiPIMS](#)

[FerroCon®Quadro](#)

